



Lisa GIORGETTI

En fin de BUT Techniques de Commercialisation et admise en MSc Management de projet (spécialité marketing digital) à l'ISG Lille, je recherche une alternance pour septembre 2026. Motivée et orientée résultats, je souhaite mettre mes compétences en stratégie digitale et en création de contenus au service d'une équipe dynamique.

INFORMATIONS

- Douai 59500
- lisagogo408@gmail.com
- Permis B (véhiculée)
- Lisa GIORGETTI
- 07.81.97.09.68

COMPÉTENCES

- Communication : Aisance orale et rédaction web (Certification Voltaire).
- Création & Web : Conception graphique (Canva, Figma), CMS (WordPress).
- Intelligence Artificielle : ChatGPT et outils génératifs (optimisation de contenus).
- Bureautique : Pack Office (Excel, Word, PowerPoint).

CENTRES D'INTÉRÊT

- Sport : natation, course à pied
- Photographie
- Monde automobile

PORTFOLIO



lisa-giorgetti.fr

Formations

- 2026 - 2028
Master of Science - ISG - Lille
Management, gestion de projet et marketing digital
- 2023 - 2026
BUT Techniques de Commercialisation - Université Polytechnique HDF
Techniques de vente, marketing et communication
- 2020 - 2023
Baccalauréat général - Lycée Arthur Rimbaud - Sin Le Noble
Spécialités : sciences économiques et sociales, histoire-géographie, géopolitique, sciences politiques et anglais du monde contemporain

Parcours Professionnel

- 09/2023 à Aujourd'hui
Cheffe de rayon peinture en Alternance - Castorama - Hénin-Beaumont
Cheffe de rayon en alternance, j'ai piloté l'activité commerciale et logistique de mon secteur (accompagnement client, prospection, gestion des stocks) tout en développant notre communication digitale. J'ai notamment géré l'animation des réseaux sociaux et la création de nos supports visuels et vidéos.
- 09/2025 à Aujourd'hui
Bénévole Webdesign & SEO - Giorgio Dev - Douai
En charge du développement digital et commercial, j'élabore des stratégies SEO complètes (audits, optimisation du référencement naturel, déploiement d'outils de suivi) et conçois des maquettes web. En parallèle, je pilote la communication globale et mène des actions de prospection active pour acquérir de nouveaux clients.
- 07/2023 au 08/2023
Conseillère de vente - VIB'S - Villeneuve-d'Ascq
J'ai assuré l'accompagnement client, du conseil personnalisé à l'encaissement, tout en participant à la gestion opérationnelle de la boutique (réception, mise en rayon et suivi des stocks).

Langues

- Anglais niveau B2
- Espagnol niveau B2